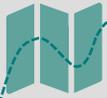




# Franck Todoroff



## Mon parcours

**Danone (93-95)**

Chef de Secteur

**Sony (95-2005)**

CS, KAM, DCN,  
Directeur des Ventes

**Kodak (2005-09)**

Directeur commercial  
Directeur des comptes  
internat.

**Dorel (2011-17)**

Country Manager  
Directeur Nx Business

**FT Coaching (2019)**

Gérant

## Domaines de prédilection

- Conduite du changement
- Management & Développement de compétences
- Gestion des Burn out
- Nouveaux modèles économiques
- Efficience des organisations
- Conduite de projets

## Certifications et formations

- 🌟 Coaching- Erickson France (certification ICF – ACC)
- 🌟 Ennéagramme – CEE Eric Salmon (cycle 1)
- 🌟 Sophrologie Caycédienne (cycle fondamental)
- 🌟 Relation d'aide (niveau Technicien)
- 🌟 Ventes, Négociation, Merchandising, ...

Ses valeurs et qualités personnelles :

- + Respect
- + Honnêteté
- + Liberté
- + Curiosité
- + Positivisme
- + Altruisme